

BACS PROFESSIONNELS PROPOSÉS, en 3 ans

2nde commune « Métiers Relation Client »

2nde « AGOrA »

Famille des métiers
« Relation Client »

**BAC PRO
METIERS DU COMMERCE
(option A)
ET DE LA VENTE (option B)**

Famille des métiers
« Relation Client »

**BAC PRO
METIERS
DE
L'ACCUEIL**

Famille des métiers de la
Gestion Administrative,
du Transport et de la
Logistique

**BAC PRO
AGORA**
« colorisation »
Comptabilité

Option A

Je me forme à un métier de **vendeur sédentaire**.
Je suis en contact direct avec la clientèle.
Je gère, j'anime et je rends attractif mon point de vente.
Je connais mes produits pour mieux argumenter auprès des clients



Option B

Je me forme à un métier de commercial, de **conseiller de vente**. Je prospecte, je vends un produit et je fidélise une clientèle dans le commerce de détail ou dans la grande distribution. Je suis capable de gérer un point de vente



Je me forme à un métier en **relation avec la clientèle dans des domaines multiples et variés**.

Je suis en contact physique, téléphonique avec les clients.
J'organise la gestion des événements.
Je les oriente, les conseille, les informe.



Je me forme à un **métier de gestionnaire administratif, secrétaire administratif, assistant de gestion, gestionnaire du personnel**.
J'aime travailler dans un bureau, avec des outils informatiques et de communication.
J'utilise de nouvelles technologies

