



LICENCE 3 - 180 ECTS

Licence 3 générale Droit, Economie et Gestion

Parcours Commerce, vente et marketing

Option **Distribution et logistique**

Vous désirez embaucher un(e) apprenti(e) pour renforcer votre équipe...

Une formation en apprentissage d'un an de 3 jours en entreprise et de 2 jours en centre de formation.

Notre licence générale en apprentissage vous permet d'allier un parcours pédagogique ouvert sur tous les domaines de développement de l'entreprise, avec une expérience professionnelle concrète, dans le but de devenir un cadre intermédiaire et de proximité du commerce et du marketing, avec un solide bagage en distribution et logistique.

PUBLIC CONCERNÉ

Etudiant, salarié, ou demandeur d'emploi, titulaire d'un Bac +2, désirant atteindre un niveau Bac +3

FORMATION EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

Durée : 1 an

Début de la formation en septembre.

L'année est organisée en 2 semestres.

DÉBOUCHÉS

- Après la licence, vous pouvez accéder à un Master dans le domaine du commerce, de la vente et du marketing.
- Elle vous permet également d'entrer dans la vie active en exerçant la fonction de collaborateur au sein du service achats, marketing, commercial, administration des ventes et logistique...



COMPÉTENCES VISÉES

- Mettre en œuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définis par l'entreprise ; commercialiser l'offre de produits et de service de l'entreprise ;
- Assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial ;
- Utiliser les principaux outils contractuels applicables à la vente et à la distribution ;
- Assurer des fonctions d'encadrement terrain de forces de vente ;
- Participer à la mise en œuvre d'un dispositif de veille concurrentielle ;
- Utiliser les outils de traitement de l'information qui sont les références dans la fonction commerciale ;
- Mettre en œuvre des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale.

Mme CASSEL Florence
06 60 82 19 79
ufa@lyceetspaul-lens.fr

LIEU DE FORMATION
2 rue du Pourquoi Pas
62 300 LENS

le cnam



Modules d'enseignements	ECTS
ESC103- Veille stratégique et concurrentielle	4
ACD109- Négociation et Management des forces de vente : approfondissements	4
DRA103- Règles générales du droit des contrats	4
MSE101- Management des organisations	6
ESC123- Marketing électronique - Marketing Digital	6
CCG100- Comptabilité et contrôle de gestion- Découverte	4
ANG320- Anglais professionnel (niveau licence)	6
Préparation TOEIC	-
CSV002- Initiation à la gestion de la relation client (CRM)	6
ESC101-Mercatique I : Les Etudes de marché et les nouveaux enjeux de la Data	6
CCE105- Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle	4
ACD108- Distribution (module complémentaire)	4
LTR110- Fondements de la logistique (module complémentaire)	4
UAM110- Expérience professionnelle	10

ECTS : European Credit Transfer System

MINIMUM CONVENTIONNEL

- Moins de 21 ans => Au moins 43% du SMIC
- 21 ans à 25 ans révolus => Au moins 53% du SMIC
- 26 ans et plus => 100% du SMIC

L' APPRENTISSAGE C'EST :

- Une rémunération
- Un an d'expérience professionnelle
- Un statut de salarié
- 0 € de frais de scolarité



- Une aide personnalisée à la recherche du contrat d'apprentissage
- Des relations privilégiées avec les entreprises locales
- Une habilitation à la certification TOEIC et VOLTAIRE
- Des intervenants issus du milieu professionnel
- Un espace de formation dédié et connecté